

ПОДХОДЫ К РАСКРЫТИЮ ИНВЕСТИЦИОННОГО ПОТЕНЦИАЛА ХОЗЯЙСТВУЮЩЕГО СУБЪЕКТА

Активизация инвестиционных процессов является определяющим условием экономического развития территорий и хозяйствующих субъектов. Существуют различные категории инвестиций, однако базовым понятием в этом вопросе является инвестиционный потенциал с учетом инерционности анализируемого объекта. В статье показан подход управления инерционностью для раскрытия инвестиционного потенциала субъекта хозяйствования.

Ключевые слова: инвестиционный потенциал, инвестиционный климат, инвестиционная привлекательность, инвестиционная активность, инвестиционная емкость, особая экономическая зона.

Привлечение инвестиций является одним из особо важных факторов, который определяет условия экономического роста и возможности повышения уровня конкурентоспособности национальной экономики, а также воздействует на международные интеграционные процессы, в первую очередь производственные. Возможности иностранных инвестиций, вложение национальных доходов в экономику любой страны может ускорить развитие предприятий, улучшить качественные характеристики человеческого капитала, решить проблему привлечения передовых технологий и стимулировать их интегрирование в смежные отрасли, а также создать новые рабочие места. Ужесточение конкуренции за инвестиционные ресурсы, в том числе и иностранные, что, в свою очередь, обостряет перед государством проблему о реализации особых мер экономической государственной политики. Используемые методы, механизмы и инструменты должны воздействовать на изменение привлекательности как отдельного региона, так и страны, привести к появлению способности эффективного использования капитала, а также улучшения инвестиционного климата.

В настоящее время существует большое количество методов, механизмов и инструментов для развития инвестиционной деятельности субъектов хозяйствования, создания наиболее благоприятных условий для инвесторов при помощи различного рода стимулов для привлечения инвестиций. Упрощая проце-

дуры инвестирования и разрабатывая оптимальные условия для компаний, повышается уровень инвестиционной активности территорий, развивается их инвестиционный потенциал. Поэтому, для получения наибольшей эффективности от использования тех или иных инструментов стимулирования инвестиционной деятельности и реализации инвестиционной программы, необходимо правильно определить и оценить инвестиционный потенциал субъектов хозяйствования.

Инвестиционный потенциал отражает совокупность имеющихся ресурсов и возможностей субъекта, рассматривается как потенциал инвестиционных ресурсов, а также как способность субъекта хозяйствования аккумулировать капитал и возможность своевременно направить полученные ресурсы в определенном направлении.

Однако, при наличии высокого инвестиционного потенциала, имеющихся возможностей территории, развитие инвестиционной деятельности может происходить низкими темпами. Это связано с инерционностью развития экономических систем. При высоко инерционном развитии системы, процессы необходимые для появления требуемых изменений происходят медленно последовательно и постепенно. Экономическая система будет стремиться следовать уже наметившейся тенденции развития. Различные искусственно создаваемые или естественно появляющиеся факторы могут в большей или меньшей степени воздействовать на систему, приводя к управляемым отклонениям от сложившейся тенденции.

Для прерывания или изменения инерционности развития хозяйствующих субъектов, стимулирования их инвестиционной деятельности и раскрытия инвестиционного потенциала большинство стран внедряет комплексные методы, использует специальные механизмы и инструменты привлечения инвестиций – создание особых экономических зон, территорий опережающего развития, свободных экономических зон и т.д.

Необходимость во внутренних и внешних капиталовложениях в экономику, недостаточный уровень притока иностранных инвестиций приводят к созданию свободно-экономических зон, как механизма привлечения внешних и внутренних инвестиционных ресурсов.

Особая экономическая зона (ОЭЗ) – это территория, на которой предусмотрено предоставление наиболее благоприятных условий для инвестора: наличие развитой инфраструктуры (аэропорт, финансовые организации, транспортные коммуникации), налоговые льготы, гарантии и т.д.

Наиболее частой целью создания свободной экономической зоны на определенной территории является раскрытие ее инвестиционного потенциала и изменение инерционности развития.

Создание ОЭЗ способствует развитию различных отраслей экономики и оказывает положительный эффект на развитие отдельных составляющих инвестиционного потенциала территории, предоставляет возможность проявления мультипликативного эффекта.

В связи с этим особой чертой развития ОЭЗ в экономически развитых странах с реальным сектором является возможность придать новый вектор экономическому развитию выбранных территорий. Во многих странах мира при правильном управлении и точном учете инвестиционного климата ОЭЗ доказали свою эффективность. Зарубежный опыт показывает, что при наличии четко продуманной стратегии и программы ОЭЗ являются одним из эффективных инструментов развития экономики отдельных регионов и повышения конкурентоспособности производства.

Учитывая международный опыт, в качестве примера успешной реализации инвестиционной программы путем создания ОЭЗ можно привести Китай. В 1980 году в Китае, в городе Шэньчжэнь было объявлено о создании первой в стране ОЭЗ. На тот момент времени население этого города составляло около 30 тысяч человек. Перед созданием особой экономической зоны на данной территории не было развитой инфраструктуры, однако территория имела высокие возможности для инвестиционной деятельности. Инвестиционный потенциал имел предпосылки к развитию за счет выгодного географического положения города (город располагается вблизи с экономически развитыми Гонконгом, Макао, Тайвань), стабильности политической системы в стране. К настоящему времени город характеризуется современной развитой инфраструктурой, его население выросло в сотни раз и составляет на данный момент более 10 млн жителей. На Шэньчжэнь приходится 16,8 % национального экспорта электроники, город ежегодно приносит 2,5 % ВВП Китая, а в 2013 г. привлек 4,4 % от всех прямых инвестиций страны. Экономический эффект от создания СЭЗ исчисляется прибылью в десятки миллиардов долларов.

Основные преимущества Шэньчжэня – экономическое окружение, законодательство, политическая стабильность определили основные приоритетные направления инвестиционной деятельности, создав на данной территории ОЭЗ, что позволило полностью реализовать имеющиеся возможности, развивая инвестиционный потенциал города и государства, расширяя ресурсную базу для создания благоприятного инвестиционного климата территории.

В зарубежной практике также существуют неудачные попытки организации ОЭЗ. Такими примерами создания могут быть области свободной зоны в Гватемале, Либерии, а также попытки создания ОЭЗ Шри-Ланка и Сенегала, где многие из открытых зон, которые не имели внутреннего потенциала перестали работать. Предпринятые попытки воссоздания и оптимизации были в некоторой

степени успешны, тем не менее, в числе причин неудачи называют политические, экономические и организационные факторы.

Так, крупнейшая особая зона Сенегала не смогла выжить из-за слишком большой бюрократии, высоких цен на электроэнергию и отдаленности от морского порта. Предприниматели отказались инвестировать в 61 из 139 утвержденных особых зон в индийском штате Махараштра из-за непредсказуемого политического курса, непрозрачных методов проверки и неуверенности в экономической стабильности. Для ведения бизнеса компаниям нужно иметь дело с 15 различными государственными агентствами, а массовые протесты местных жителей из-за отъема земли под ОЭЗ ограничивают интерес потенциальных инвесторов из-за увеличения инвестиционных рисков.

В России тоже не все благополучно, так только 69 % ОЭЗ России являются успешными (менее 10 %) и критическими (более 60 %). Критические зоны – зоны, которые в течение своей деятельности не насчитывают необходимого количество резидентов, т.е. практически пустуют и с высокой степенью вероятности могут быть закрыты. К неуспешным зонам причисляются те, которые находятся на стадии закрытия или уже закрыты.

В России к причинам несостоятельности ОЭЗ относят значительные капиталовложения при создании и управлении, бюрократия и коррупция, последующие существенные усилия государства по долгосрочному развитию. Без строго целевой централизованной поддержки ОЭЗ практически неустойчивы, а государственная поддержка российских ОЭЗ чаще всего неэффективна.

В России механизм особых экономических зон недостаточно отрегулирован, имеются положительные перспективы, и при возможной оптимизации могут появиться значительные возможности как для развития предприятий, так и для развития отраслей и национального хозяйства в целом. Выделим несколько направлений.

Во-первых, нередко отсутствуют соответствующие направления развития конкретного региона цели создания особой экономической зоны, что приводит к тому, что регион и ОЭЗ движутся в разных направлениях. Создание ОЭЗ должно способствовать развитию области, на территории которого она расположена, Федерального округа и Российской Федерации в целом. Многие считают, что ОЭЗ помогут справиться с проблемами неразвитости инфраструктуры, уменьшения объемов производства и сложной социальной ситуации. Однако инвесторы все это воспринимают как плохой инвестиционный климат, а это приводит к тому, что ОЭЗ остаются практически «пустыми». Зарубежный опыт показывает, что требуются вложения около 45 млн дол. США, а для таможенно-торговой зоны – около 15 млн дол. США, чтобы обустроить 1 км² производственно-промышленной зоны. На мезоэкономическом уровне таких капиталовложений

не может быть выделено в короткие промежутки времени. Поэтому итогом создания становится развитие некоторых предприятий региона, нескольких производственных объектов, а сам эффект синергии не достигается. Инструментом реализации различных, в том числе и сравнительных преимуществ должна служить система предоставляемых свободной зоне льгот. Однако это не должно стать механизмом для компенсации проблем и недостатков развития региона, «латанием дыр» бюджета – наоборот, создание условий, возможность налоговых освобождений, предоставление производственных территорий, различные послабления должны стать главным стимулом для притока иностранного капитала, а также предотвращения бегства национального.

Во-вторых, для достижения того же эффекта должны работать политическая стабильность, предоставление инвестиционных гарантий и устойчивое правовое поле, развитие качественной инфраструктуры, реальная квалификация рабочей силы, упрощение административных процедур. Принятие нормативно-правовых актов должно быть вписано в долгосрочную программу развития России, а не являться краткосрочным решением отдельных проблем.

Принятие данных мер по устранению существующих проблем приведет к изменению инерционности хозяйствующего субъекта, выходу на качественно новый уровень развития ОЭЗ, позволит достигнуть мультипликативного эффекта, раскрыть инвестиционный потенциал предприятий, расположенных на данной территории и в результате достигнуть среднесрочных целей. На этом фоне произойдет улучшение качества жизни населения, увеличение среднего уровня заработной платы.

Информация об авторах

Беликов Александр Юрьевич – кандидат экономических наук, доцент, кафедры экономики и управления бизнесом, Байкальский Государственный университет 664003, г. Иркутск, ул. Ленина, 11, e-mail: belikovau@rambler.ru.

Новикова Ирина Юрьевна – аспирант кафедры экономики и управления бизнесом, Байкальский Государственный университет, 664003, г. Иркутск, ул. Ленина, 11, e-mail: arinkachka18@mail.ru.